



SPORTS & BUSINESS[®]

CONSULTING

Vertriebsassistent (m/w/d) im Bereich Immobilien / Projektentwicklung (Teil- oder Vollzeit)

Ihre Aufgaben

- Beantwortung von Kundenanfragen und Erfassung von Objekt- und Kundendaten innerhalb des CRM-Programms
- Beschaffung, Prüfung und Zusammenstellung von Objektunterlagen zur Vorbereitung von Immobilienbewertungen und Vermarktungsstrategien
- Erstellung von Objektpräsentationen und Vermarktungsunterlagen
- Marktrecherche und Erstellung einfacher Kalkulationen und Präsentationen (Power Point) für die Geschäftsleitung
- Vorbereitung, Vereinbarung, Koordination und Nachbereitung von diversen Meetings, Terminen für das Beratungsteam und Empfang von Kunden und Geschäftspartnern
- Vorbereitung von verschiedenen Verträgen (z.B. Mietverträge, Mandatsverträge, etc.)
- Mitarbeit bei der Organisation und Umsetzung von Konzepten
- Vorbereitende Buchhaltung und Rechnungstellung in Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Allgemeine Korrespondenzführung sowie Pflege von Kunden- und Geschäftsbeziehungen
- Organisation und bedarfsgerechte Beschaffung von Arbeitsmaterialien

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung (gerne auch in der Immobilienbranche), vorzugsweise mit Berufserfahrung
- Positives, freundliches und gepflegtes Auftreten
- Sichere Ausdrucksweise, ausgeprägte Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Einfühlungsvermögen im Kundenumgang
- Sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise, strukturiertes und lösungsorientiertes Denken und Handeln

- Routinierter Umgang mit MS Office, Kenntnisse in onOffice von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Festanstellung mit attraktivem Festgehalt (20 bis 40 Wochenstunden möglich)
- Büro in der Brucher Straße 4, 51674 Wiehl
- Zeitweise Homeoffice möglich
- Hochwertiges Kommunikationspaket (Laptop, großer Bildschirm, Telefon)
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Flache Hierarchien und direkte Kommunikation
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einem motivierten, aufgeschlossenen und kollegialen Team
- Interne und externe Fortbildungsmöglichkeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie uns jetzt eine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an:

info@sportsbusiness-consulting.de

SBC Sports & Business Consulting GmbH
Herr Stefan Gritzan
Nesshoven 5
53804 Much
www.sportsbusiness-consulting.de